



ANSIA DA PRESTAZIONE

Ansia da prestazione ... commerciale!

Si sa, l'ansia da prestazione è la paura di non essere all'altezza e forse, con gli anni e l'esperienza, si attenua e si impara a superare; ma nel qui ed ora va opportunamente trattata perché altrimenti rende difficile, molto difficile, il vivere sociale.

Ed è proprio quello a cui stiamo assistendo in questi giorni: l'ansia da prestazione commerciale di uno viene riversata ripetutamente, continuamente, ossessivamente sugli altri, spesso in maniera più autoritaria che autorevole, con modi ed espressioni sopra le righe.

Tu chiamale se vuoi ... **OP PRESSIONI !!!**

Eh sì, perché questi sono, ed in un altro modo non sarebbero definibili, quei censurabili comportamenti di tutta la catena di "comando" che, tra mail, chat e telefonate con frequenza ormai oraria (qualche anno fa si censuravano simili comportamenti se avvenivano con frequenza settimanale) mirano a influenzare l'altrui modo di agire.

Allora è forse il momento di chiedere, e questo sì con forza e insistenza, maggiori e immediati risultati su clima aziendale e qualità di vita lavorativa, perché la situazione attuale ci vede assolutamente troppo indietro rispetto al BUDGET assegnato a questi argomenti !

Perché chi oggi guida l'Area Commerciale e può maggiormente incidere su questi temi, sicuramente sa che un clima migliore porta anche a migliori risultati commerciali. Perché solo quattro mesi orsono aveva dichiarato che questi metodi non gli appartenevano. Quindi si tratta di amnesia o qualcosa nel frattempo è cambiato?

A presto!

Trieste, 24 febbraio 2015

Le RSA Unicredit Trieste
Dircredito Fabi Fiba/Cisl Fisac/Cgil Uglcredito Uilca